Formation en alternance

le cnam
Pays de la Loire

LG03602A

LICENCE Niveau 6 (L3 - 3e année)

Commerce et développement international

OBJECTIFS

Cette licence qualifie sur des fonctions d'encadrement intermédiaire dans le développement commercial, national et international et le management et processus organisationnel.
Elle permet d'acquérir les connaissances, savoir-faire et compétences attendues pour pratiquer et utiliser en autonomie les outils et méthodes mobilisés dans le fonctionnement des entreprises et des organisations :

- Appréhension des mécanismes de gestion et de prise de décision dans une entreprise ;
- Analyse d'un environnement concurrentiel et économique international ;
- Mise en œuvre des dispositions réglementaires et des outils de gestion des risques dans un environnement commercial international ;
- Utilisation des outils de traitement de l'information ;
- Mise en œuvre de techniques, de méthodes d'analyse et de gestion dans le cadre d'un développement international d'entreprise.

COMPÉTENCES VISÉES

- Analyser les sources d'informations quotidiennes qui rendent compte des différents aspects de l'économie internationale contemporaine ;
- Maîtriser les fondamentaux et replacer l'événementiel dans le cadre d'une vision spatiale des réalités internationales ;
- Identifier et associer une vision macro des réalités internationales à des pratiques de décision économique en entreprise ;
- Comprendre les mécanismes des études de marché et être en capacité de les mettre en œuvre à partir des données de l'entreprise ;
- Comprendre les enjeux éthiques et juridiques de la collecte de données ;
- Pratiquer l'anglais technique : maîtriser à l'oral comme à l'écrit avec la compréhension, l'expression et l'interaction dans les situations liées à son environnement professionnel ;
- Comprendre le mode de fonctionnement des transports internationaux ;
- Connaître les missions et l'organisation des douanes.

DÉBOUCHÉS

- Chargé de projet à l'international ;
- Agent commercial ;
- Chargé de clientèle ;
- Assistant commercial, assistant commercial export ;
- Assistant manager import-export ;
- Assistant en administration des ventes à l'international...

La fonction peut s'exercer dans des entreprises qui possèdent une activité à l'international dans tous les secteurs : commerce de gros, biens d'équipement et de consommation, distribution, etc. Il peut s'agir de sociétés françaises qui exportent leurs marchandises ou de sociétés étrangères basées en France.

PUBLICS

Jeunes de moins de 26 ans et/ou demandeurs d'emploi (dans le cadre d'un contrat de professionnalisation) ;

- Jeunes de moins de 30 ans (dans le cadre d'un contrat d'apprentissage) ;
- Salariés en activité ou en reconversion

PRÉREQUIS

Connaissances des fondamentaux juridiques, économiques, comptables et en méthodes de gestion et une très bonne maîtrise de la langue anglaise, c'est-à-dire :

- Soit être titulaire des 120 crédits ECTS des années L1 et L2 d'une licence ;
- Soit être titulaire d'un diplôme bac+2 (Cnam ou autre établissement) ou d'une certification professionnelle de niveau 5 enregistrée au Répertoire national des certifications professionnelles (RNCP) ;
- Soit justifier d'un niveau de formation bac+2 et effectuer une procédure de validation d'études supérieures (VES) ;
- Soit candidater à l'accès en L3 par une procédure de Validation des acquis professionnels et personnels (VAPP).

DURÉE / ORGANISATION

La formation est organisée sur 12 mois (de septembre à août) à raison d'une semaine / une semaine et demi de formation par mois. La formation est organisée pour partie à distance. Une solution permettant de diminuer les déplacements, gagner du temps tout en bénéficiant de l'expertise du Cnam en matière de formation à distance.

LE DIPLÔME

Intitulé officiel : Licence Droit économie gestion, mention Gestion, parcours Commerce et développement international
Diplôme délivré par le Cnam

SUITE DE PARCOURS

Poursuite d'études au Cnam :

- Master Droit économie et gestion, mention marketing vente, parcours Marketing intégré dans un monde digitalisé

TARIFS

Dans le cadre d'un contrat de professionnalisation ou d'apprentissage :

- la formation est gratuite pour l'alternant et les frais de formation sont entièrement pris en charge par l'entreprise (via son Opco, opérateur de compétences) ;
- vous bénéficiez d'une rémunération ;
- vous obtenez une expérience professionnelle et un diplôme.

Pour les salariés
Possibilité de prise en charge totale ou partielle de la formation : dispositif Pro-A, compte personnel de formation (CPF), plan d'adaptation et de développement des compétences de l'entreprise, CPF de transition...
Conditions tarifaires pour les entreprises précisées sur notre site :
https://bit.ly/CnamTarifAlternance

FORMATION ÉLIGIBLE au CPF

POSSIBILITÉ D'OBTENTION par la VAE

PROGRAMME

483 heures

DVE105 Marketing international *(4 CR)*

DVE104 Géographie et économie de la mondialisation *(6 CR)*

ESC101 Mercatique I Etudes de marché et nouveaux enjeux de la data *(6 CR)*

ANG320 Anglais professionnel *(6 CR)*

CCG100 Comptabilité et contrôle de gestion - Découverte *(4 CR)*

TED001 Enjeux des transitions écologiques *(3 CR)*

ESC103 Veille stratégique et concurrentielle *(4 CR)*

ACD109 Négociation et management des forces de vente : approfondissements *(4 CR)*

LTR122 Douanes et financement des opérations internationales *(4 CR)*

LTR125 Logistics overseas *(4 CR)*

ESC121 Marketing des achats *(4 CR)*

UAM10D Expérience professionnelle et rapport d'activité *(9 CR)*

ESC128 E-commerce *(4 CR)*

Retour d'expérience : Ces temps de formation permettent d'effectuer un partage d'expérience suite à la période d'activité en entreprise et de faire les liens entre les connaissances académiques et le vécu professionnel.

Programme détaillé des modules, conditions d'expérience professionnelle et de délivrance du diplôme accessibles sur notre site avec le code diplôme LG03602A - Code RNCP : 35924

Candidatez en ligne

Rendez-vous sur http://bit.ly/CandidatureCnam

Délai d'accès. Déposez votre candidature dès janvier afin de bénéficier de notre accompagnement à la recherche d'entreprise, jusqu'au démarrage de la formation.

Pourquoi choisir le Cnam ?

Les enseignants :
89 % de professionnels aguerris,
11 % d'universitaires experts

L'appui à la recherche d'entreprise :
ateliers, conseillers en contact avec les entreprises

Taux de réussite à l'examen :
96 %
pour cette formation (2023-2024).

Retrouvez les indicateurs de résultats sur notre site :
http://bit.ly/CnamIndicateurs

Méthodes mobilisées :
Pédagogie de l'alternance intégrative qui combine des enseignements académiques et des pédagogies actives s'appuyant sur l'expérience en entreprise et le développement des compétences. Équipe pédagogique constituée pour partie de professionnels. Un espace numérique de formation (ENF) est utilisé entre élèves et formateurs tout au long du cursus.

Modalités d'évaluation :
L'évaluation organisée en accord avec l'Établissement public (certificateur) dans le cadre d'un règlement national des examens.

Accessibilité :
Les formations du Cnam Pays de la Loire sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Un référent Cnam est dédié à votre accompagnement (handi@cnam-paysdelaloire.fr).

Nantes
nantes@cnam-paysdelaloire.fr
02 40 16 10 95

www.cnam-paysdelaloire.fr

FRANCE compétences
CERTIFICATION
enregistrée au RNCP

Document non contractuel, programme susceptible d'être modifié. Le programme et le volume horaire de cette formation sont susceptibles d'être modifiés en fonction des évolutions du référentiel pédagogique national.
Service communication Cnam Pays de la Loire - 25 septembre 2025 - Crédits photos : Adobestock, Freepik